AIGAS NEUQUÉN

Publicación de la Asociación de Instaladores de Gas del Neuquén - Año XII - N° 76 - Junio 2017 - Distribución Gratuita



Hacer revisar las instalaciones y artefactos a gas por un gasista matriculado, PUEDE SALVARTE.
NO AL MONÓXIDO!

Instalaciones Patagónicas S.R.L

INGENIERÍA
EN CONDUCCIÓN
DE FLUIDOS

Sanitarios
Griferías
Hidromasajes
Agua
Cloaca
Gas
Calefacción Central
Riego



Santa Fé Sur 191 - Email: ventas@ipsrl.com.ar
(8316) Plottier - Tel.: 0299 4938282



Luis Beltrán esq. Cháneton - Email: ventasnqn@ipsrl.com.ar
(8300) Neuquén Capital - Tel.: 0299 4424855

www.ipsrl.com.ar - Facebook: Instalaciones Patagónicas - WhatsApp +54 9 299 473-0056

ORIENZA
TANQUES
Fabrica de Tanques y Piezas Plasticas por Rotomoldeo

- Tanques (Aptos p/ Liquidos, Quimicos, Alimentos, Gasoil).
- Camaras Septicas
- Cisternas
- Fabricacion de Moldes y Piezas Especiales.



Dale a nuestra pagina y enterate nuestras novedades.

ventas@orienza.com.ar | info@orienza.com.ar | www.orienza.com.ar
Cel: (299)156350600 - 155244934 Facebook: Orienza

AIGAS NEUQUÉN

Publicación de distribución gratuita,con información y datos relacionados con el rubro Gas y afines.

Asociación de Instaladores de Gas del Neuquén - Pers.Jur. 2523/83

Río Diamante 405

Cel: (0299) 154 021713

aigas_neuquen@yahoo.com.ar

Director de la Revista: *Julio Dipieri*

Propiedad de la Asociación de Instaladores de Gas del Neuquén. RPI: EN TRÁMITE

Presidente: Soto Carlos Alberto
Vicepresidente: Canteros Marcelo Javier
Secretario: Mansilla Luis
Prosecretario: Ponce Juan Carlos
Tesorero: Bustamante Marcelo
Pro Tesorero: Cruz Benancio

1° Vocal Titular: Lavayen Alfredo
2° Vocal Titular: Heredia Joel
3° Vocal Titular: Dinamarca Julio Daniel
4° Vocal Titular: Maliqueo Santiago

1° Vocal Suplente: Millaín Héctor Alfredo
2° Vocal Suplente: Mendoza Oscar Alfredo
3° Vocal Suplente: Echeassendage Adrián
4° Vocal Suplente: Bejarano Jesús Higinio

Comisión Revisora De Cuenta

Titulares:
Banegas Juan José
Quiroga Juan Alberto

Suplentes:
Sandoval Miguel Angel
Baner Santos Lorenzo

Las opiniones e ideas expresadas en las notas son responsabilidad de sus autores y no representan necesariamente el pensamiento de la Comisión Directiva de la A.I.G.A.S., deslindando cualquier responsabilidad en ese sentido.

Staff

Realizado por:
Bardas Editorial
Tel. (0299) 154-155980
info@bardaseditorial.com.ar
www.bardaseditorial.com.ar
Comercialización: ***Edgar Zavala Rubio***
Notas: ***Lic. Silvana Zavala Rubio***
Leticia Zavala Rubio
Diseño y Maquetación:
estudiogestalt@gmail.com

Año XIII- N° 75 - Mayo/Junio/2017

Editorial

Desde AIGAS también queremos promover la cultura de la seguridad, un desafío que requiere educación y compromiso para que cada persona desde su labor genere hábitos que los lleve a interiorizar normas y principios claves para su desempeño.

Por ello la capacitación, como reforzar los procedimientos y adoptar buenas prácticas son fundamentales.

Y en este ejercicio que busca mejorar la calidad profesional y la atención adecuada a cada cliente, también es importante mantener la permanente iniciativa de prevenir, informar y colaborar para evitar accidentes por inhalación de monóxido de carbono.

Pese a que la información se reitera con la necesidad de que sea accesible para todos, lamentablemente aún se producen accidentes trágicos por inhalación de este veneno. Por lo que reforzar las medidas de prevención es un compromiso y responsabilidad que debemos asumir para el bien comunitario.

La actualización además para el ejercicio de nuestra labor, nos habilita a tener más herramientas para que la cultura de la seguridad sea una conducta que nos distinga como prestadores de servicios. Por eso desde AIGAS mantenemos el compromiso de formar, estimular la capacitación y generar espacios de encuentros técnicos que aporten en este sentido.

La participación es clave para dar continuidad a cada iniciativa y seguir sumando oportunidades de formación.

Comisión Directiva

VUELVE club IPS

el programa de beneficios con el que todos ganan

Dirigido a instaladores, comercios y vendedores de mostrador, CLUB IPS premia la fidelidad de quienes eligen la calidad de los productos IPS, con una camioneta HILUX 4x4 y un Toyota Etios como principales premios para esta primera etapa 2017.

Cada instalador sumará una chance cada $500 de compra en productos IPS. Para ello sólo tendrá que presentar su Credencial Club IPS al momento de realizar la compra en un comercio adherido, independientemente del modo de pago y sin límite de chances. Cada chance adquirida aplica a todos los sorteos del año y hace participar al comercio donde se efectuó la compra y al vendedor de mostrador que realizó la venta.

En junio comenzará la etapa de registro de comercios y entrega de credenciales, que podrán utilizarse desde ese momento para acumular posibilidades de ganar. El esquema de premios para 2017 contempla sorteos mensuales a partir de septiembre y un gran sorteo de fin de año, a realizarse el 15/12.





Los comercios participantes deberán ingresar a la Web de IPS y registrar sus datos, para luego poder cargar chances por compras de manera electrónica a través de sus postnets o lapos. El proceso de registro del comercio incluye a los vendedores de mostrador, que también quedarán identificados y vinculados a la compra que les corresponda.

Los instaladores, por su parte, recibirán una credencial numerada con la cual ingresarán a la Web de IPS, sección "Club IPS", y registrarán sus datos personales. Al confirmarse la suscripción, el instalador obtiene automáticamente la habilitación para pasar su tarjeta cada vez que realice una compra de productos IPS en comercios adheridos.

Para mayor información sobre CLUB IPS:
www.ips-arg.com



CAPACITACIÓN EN SIGAS THERMOFUSIÓN®

Sigue siendo un éxito cada con convocatoria para la formación en este sistema

El grupo Dema, a través de su representante en la región *Marcelo Blanco*, mantiene constantes encuentros de capacitación en Sigas Thermofusión®.

El sistema de conducción y distribución interna de gas natural y gases licuados de petróleo para viviendas, Industrias y todo tipo de edificios, producido en polietileno y acero, con unión por Thermofusión.

En el mes de mayo, debido a la gran concurrencia que se dio cita en la sede de AIGAS, se tuvo que desdoblar la capacitación en dos encuentros. El interés por la formación certificada es estímulo para continuar generando estos espacios.









Desde el lanzamiento de Sigas Thermofusión®, hace casi 10 años, el Grupo DEMA, se ha propuesto capacitar a la mayor cantidad de gasistas posibles, alcanzado un verdadero record con más de 105.000 personas capacitadas en el país.

Profesionales, técnicos, instaladores, inspectores y supervisores de empresas distribuidoras de gas, clientes y vendedores de comercios sanitaristas han asistido a cursos teórico-prácticos de carácter gratuito. Estos cursos duran aproximadamente 4 horas, se dictan en una sola jornada y culminan con un breve repaso escrito.

Sigas THERMOFUSION

GRUPO DEMA



CONDUCTAS PARA EVITAR ACCIDENTES GRAVES



La difusión permanente de las acciones para prevenir situaciones trágicas por inhalación de monóxido de carbono, no evitan que se siguen sucediendo. Asumir conductas preventivas y consultar con gasistas matriculados son las claves.

El monóxido de carbono es una sustancia tóxica que ingresa al cuerpo a través de la respiración. Puede provocar dolor de cabeza, náuseas, vómitos, desmayos e, incluso, la muerte. Es altamente peligroso porque no es detectable a través de los sentidos.

Carece de olor, sabor y color. Tampoco irrita los ojos ni la nariz. Por eso, es indispensable mantener bien ventilados los ambientes y la correcta instalación de los artefactos por un gasista matriculado.

Hay algunas señales que pueden hacer sospechar la presencia de MONÓXIDO DE CARBONO en el ambiente, tales como:

- Llama de color amarilla o naranja, en lugar de la azul normal. Esto es producto del carbono libre en estado de incandescencia.
- Aparición de manchas, suciedad o decoloración de los artefactos, sus conductos de evacuación o alrededor de ellos.

>>

FUSIO GAS®

TERMOFUSIÓN

Todas las ventajas de la termofusión en gas, ahora disponible en **ø 20, 25, 32, 40, 50 y 63 mm**



*Sistema de tubos y conexiones de polietileno con **estructura metálica y uniones por termofusión** desarrollado por **Industrias Saladillo**, para conducir gas natural y gases licuados de petróleo en instalaciones internas de todo tipo de edificaciones.*

IRAM MARCA DE CONFORMIDAD NAG E 210 · Gas

N° de matrícula DC-B-14-002.1

Fabricado bajo licencia. Patente N° AR056617 B1



Curso **obligatorio y gratuito** de capacitación para Gasistas.
Pre inscripción en:
www.industriassaladillo.com.ar

Industrias Saladillo S.A.
Dardo Rocha 1172 (B1640SFH) / Acasusso / Buenos Aires / Argentina
Tel.: (54-11) 4793-0700 / Fax: (54-11) 4793-0900
Tel.: 0800-777-7151 / Fax: 0800-555-1515 (Argentina exclusivamente)
E-mail: tecnica@industriassaladillo.com.ar

Industrias Saladillo S.A.

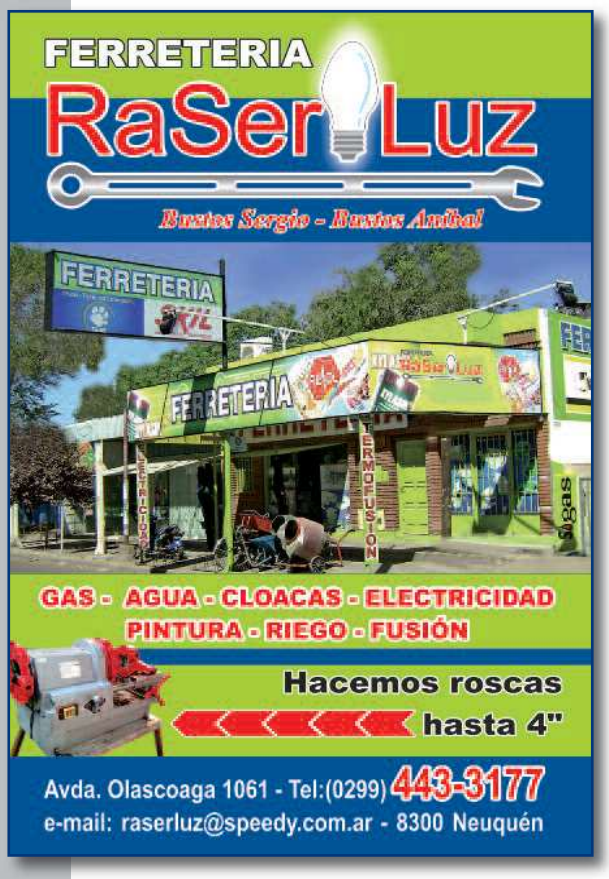


En invierno, ante las bajas temperaturas, se producen la mayor cantidad de los accidentes, ya que se suele mantener cerradas todas las aberturas que en verano están abiertas (puertas y ventanas). Así, se le resta oxígeno a los artefactos para la combustión y en consecuencia ésta será incompleta, produciendo monóxido de carbono. Para evitar esto, es necesario mantener ventilaciones permanentes.

Las rejillas de ventilación son aberturas al exterior que, según su ubicación en el ambiente sirven, en el caso de las inferiores, para reponer el aire consumido por la combustión de los artefactos a gas y, en el de las superiores, para la evacuación de los gases producto de dicho proceso y así evitar el efecto nocivo de los mismos. Al ser permanentes, aseguran que en el caso de producirse monóxido de carbono, el mismo sea evacuado al exterior obteniendo una adecuada renovación de aire dentro del ambiente, ya que las ventanas o puertas semiabiertas no ofrecen dicha seguridad.

Las rejillas de ventilación superiores son necesarias para la evacuación de los productos de la combustión de artefactos tales como cocinas, anafes, estufas catalíticas o pantallas infrarrojas.

>>



¿Vas a hacer una nueva instalación de gas?

¿Vas a modificar una instalación existente?

¿Hace mucho que no revisás los artefactos a gas de tu casa?

¡LLAMÁ A UN GASISTA MATRICULADO!

Para un uso seguro del gas natural, Camuzzi te recomienda:

- Verificar periódicamente con un profesional matriculado el funcionamiento de los artefactos a gas.
- Mantener una ventilación permanente de los ambientes.
- No obstruir ni tapar las rejillas de ventilación.
- Corroborar que la llama del quemador siempre sea de color azul, estable y sin fluctuaciones.

EL MANTENIMIENTO DE LAS INSTALACIONES INTERNAS ES RESPONSABILIDAD DE LOS USUARIOS

Camuzzi Gas del Sur

Informate en:
www.camuzzigas.com
o llamando al
0810-555-3698

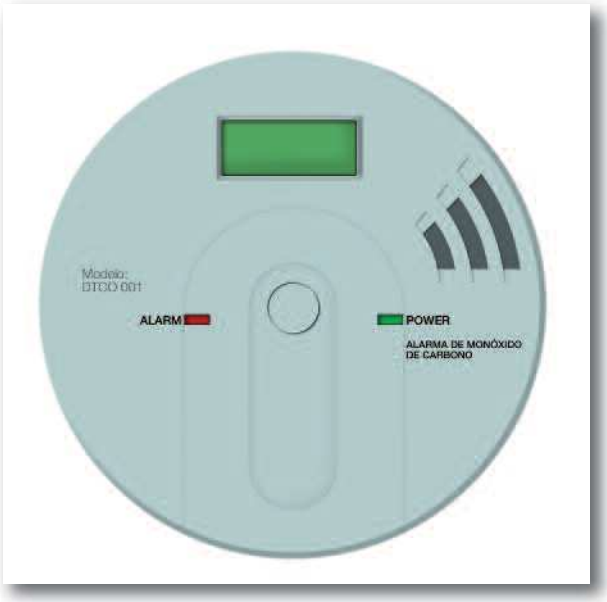
Las inferiores tienen por objeto la reposición de aire para artefactos que lo consuman del ambiente, incluyendo los calefones y termotanques de tiro natural.

Los artefactos a gas, por su propia naturaleza de funcionamiento, producen gases de combustión que deben ser derivados al exterior.

En una instalación domiciliaria en correctas condiciones, artefactos como las cocinas, anafes, estufas catalíticas o pantallas infrarrojas evacuan el producto de su combustión a través de aberturas al exterior (rejillas de ventilación).

Por el contrario, los calefones, termotanques y estufas de tiro balanceado necesitan de conductos especialmente dedicados para ello, los cuales no deben permitir la fuga de los gases en ningún sector de su recorrido.

Los artefactos de tiro balanceado poseen, además, un conducto distinto para tomar aire del exterior.



Medidas de prevención

1 - Recordar que está prohibido el uso de cualquier artefacto que no sea de tiro balanceado en dormitorios y baños.
2 - Apagar estufas por la noche y cuando no sean realmente necesarias.
3 - Nunca usar hornallas de cocina y/o el horno como forma de calefacción.
4 - Hacer revisar todos los años -por un gasista matriculado- las estufas, estufas catalíticas, pantallas infrarrojas y





salidas al exterior de calefones, termotanques y calefactores de tiro balanceado.
5 - Verificar que no estén obstruidos los conductos o rejillas de ventilación. Un simple espacio por donde circule y se renueve el aire es fundamental y puede salvar una vida.
6 - No usar braseros o estufas a querosén para calefaccionarse. Si no puede evitar usarlas, apáguelas y retírelas del ambiente antes de acostarse. Es preferible abrigarse con más ropa.

Cómo actuar

Los síntomas comunes de intoxicación son dolor de cabeza, náuseas y vómitos, mareos, debilidad, cansancio y/o pérdida de conocimiento. En altas concentraciones puede generar la muerte en minutos.
Ante estos primeros síntomas, abrir puertas y ventanas, mantener los ambientes bien ventilados y retirar a las personas que se encuentren en el lugar contaminado.

En todos los casos, concurrir al hospital más próximo al domicilio. El tratamiento adecuado evita complicaciones y secuelas que pueden aparecer varias semanas después.







FV y Ferrum conectan profesionales de todo el país a través del diseño y la innovación

Seis grados – Creando conexiones, es un evento itinerante dedicado al diseño, la creatividad, la innovación y la neurociencia; a partir de una iniciativa de FV y Ferrum que ya ha recorrido desde el año pasado las provincias de Córdoba, Rosario, Tucumán y Bahía Blanca. En el mes de mayo, esta propuesta llegó a Neuquén, donde participaron profesionales de la arquitectura, la construcción, empresarios y público interesado.

El nombre del evento remite a la teoría de los "seis grados de separación", una hipótesis sobre la conexión entre una persona y cualquier otra en el mundo a través de una cadena de conocidos que no tienen más de cinco intermediarios.

La conferencia se organizó en dos bloques, en primer lugar se generó un espacio para la revalorización del diseño industrial argentino, con la disertación de dos pioneros de la disciplina, el Arq. *Ricardo Blanco* y el diseñador *Juan Cavallero*. Bajo la pregunta: **¿Existe el diseño industrial en Argentina?** Estas dos personalidades del diseño aportan una inédita reconstrucción de la historia de la disciplina en nuestro país. *Juan Cavallero* maravilló al público mostrando las líneas que >>



Colección Urbano



diseño y fotografía: www.estudiocavallero.com

Seguinos en: www.facebook.com/FVGRIFERIA

Escaneá el código y conocé otros productos de esta línea

FV Responde: 0810-555-5300
www.fvsa.com - fvresponde@fvsa.com

GRIFERIA DE ALTA TECNOLOGIA
Una elección segura

desde hace décadas desarrolla como director creativo de **FV y Ferrum**, e inspiró a la audiencia con su visión integrada de diseño, fotografía, escultura y publicidad.

A su vez, *Blanco* presentó su libro *"Ricardo Blanco diseñador"*, de Editorial *Franz Viegener*, bajo diseño editorial de *Cavallero*. A través de una rica charla. *Ricardo* recorrió los hitos del diseño argentino, desde el sillón de BKF al Magiclick, intercalando algunos diseños de su propia obra.



Para complementar y continuar promoviendo un mensaje de creatividad e innovación, en un segundo bloque se presentó *Federico Fros Campelo*, ingeniero industrial experto en neurociencia, que estableció una importante participación del público, con juegos y dinámicas de conexión. "¿Cómo crear e innovar desde el cerebro?", es el tema elegido y desarrollado por *Federico* a través de un particular enfoque de neurociencias aplicadas a la innovación y a la creatividad de las organizaciones.



Este evento itinerante posibilitó generar una acción de solidaridad, beneficiando a diversas entidades de cada ciudad en el que se desarrolla el evento, a partir de la venta del libro de Blanco, cuya recaudación es duplicada por las empresas **FV y Ferrum** para luego donar el importe total a dichas instituciones. En el caso de Neuquén el Hospital Castro Rendón, a través de la presidenta de su cooperadora, recibió este aporte solidario.

Además los participantes tuvieron oportunidad de conocer los lanzamientos de **FV y Ferrum**, y formar parte del proceso de evaluación de productos a través de una encuesta de prototipos de FV.

Más información en:
www.seisgradosevento.com.ar



ACQUA SYSTEM Y SIGAS THERMOFUSIÓN

DESTACADOS EN EL RANKING DE LA REVISTA MERCADO

Por tercer año consecutivo la Revista Mercado realizó junto con Reporte Inmobiliario el Ranking de Calidad del Mercado Inmobiliario y de la Construcción, implementado por la compañía investigadora de mercado Oh! Panel.

ACQUA SYSTEM ocupó el PRIMER LUGAR del ranking en el rubro Instalaciones y SIGAS el 8º lugar en el mismo rubro.

Y, como dato muy destacado, ACQUA SYSTEM se ubicó en el 6to. lugar, en el ranking general de marcas del mercado Inmobiliario y de la Construcción

El estudio indaga sobre la percepción de calidad de los productos y servicios ofrecidos por 197 empresas pertenecientes a 12 rubros diferentes del universo del mundo inmobiliario y de la construcción. La encuesta se realizó entrevistando a Dueños, Socios, Ceos y Gerentes de Empresas Constructoras, Estudios de Arquitectura, Desarrolladores y empresas suscriptoras de la Revista Mercado.

GRUPO DEMA desea compartir este logro, obtenido gracias al trabajo de todos los que conforman la empresa, sus proveedores y clientes y agradece la confianza del mercado en todas sus líneas de productos, que le permite seguir innovando para lograr el más alto nivel de calidad en forma constante.

Proveedores de instalaciones		Índice
1	Acqua System	94,7
2	Ferrum	85,0
3	FV	83,8
4	Peisa	75,2
5	Roca	72,4
6	Piazza	58,6
7	Industrias Saladillo	45,8
8	Sigas	45,2
9	Cambre	36,1
10	Grifería Peirano	30,6

Las 10 Mejores

	Marca	Rubro	Índice
1	Techint	Empresas Constructoras	100
2	Loma Negra	Proveedores de albañilería/Materiales	99,8
3	Easy	Distribuidores	99,0
4	Toribio Achábal	Brokers Residenciales	96,0
5	IRSA	Desarrolladores Institucionales	94,7
6	Acqua System	Proveedores de Instalaciones	94,7
7	L.J.Ramos	Brokers Corporativos	91,9
8	Klaukol	Proveedores de albañilería/Materiales	91,4
9	Barugel Azulay	Distribuidores	91,2
10	Tizado	Brokers Residenciales	87,5



30 AÑOS DE INSUMOS PLÁSTICOS

Empresa que se desarrolló brindando calidad y tecnología al mercado de la construcción.

Pasaron 30 años del inicio formal de Insumos Plásticos. Empresa diseñada para participar en el mercado de plásticos en la construcción, su origen fue gestado como aporte al tendido de tuberías plásticas, en principio con la producción de adhesivo para PVC, esto abrió el camino a una sucesión de productos que se basaron en la formulación química; otros adhesivos, selladores, lubricantes y pinturas. Todos encolumnados en la marca LÖSUNG (que significa solución en alemán).

El propósito era ser un aporte de calidad y tecnología al mercado. Objetivos que se alcanzaron con la certificación de desarrollos y procesos al amparo de la norma

ISO 9000 y la aprobación de productos otorgados por el ENARGAS y avalados por Bureau Veritas.

En ese derrotero de mejora continua se incorpora su segunda unidad de negocio: TERMOFORM productora de accesorios en PVC para la instalación de redes tanto p/agua como para efluentes líquidos e instalaciones de telefonía. Núcleo productivo que también logro “la certificación de idoneidad bajo norma ISO 9001-2008 auditada



por Bureau Veritas”

La adopción de un sistema de gestión de la calidad no sólo reporta los beneficios de optimización de recursos técnicos y humanos, sino participa directamente en la satisfacción del cliente.

Con esta filosofía empresaria abordaron la concreción de su tercera unidad de negocio: BÄDEN emprendimiento que combina los procesos de transformación termoformado y las técnicas de plásticos reforzados.

Este segmento está orientado a la producción de bañeras, receptáculos y piletas para uso doméstico.

El proceso dominante es el termoformado de acrílico con refuerzo de fibra de vidrio.

La superficie lisa, a expensas del acrílico, brinda una sensación optima de confort



sumándole las características del material: higiene, baja conducción de calor y resistente a las agresiones físicas y químicas.

Los espesores altos de acrílico aseguran una buena resistencia a los golpes y una estabilidad dimensional alta. El brillo propio armoniza con los artefactos cerámicos.

Esto es lo que produce Insumos Plásticos S.A. respaldado por un personal técnico idóneo, un equipo productivo profesional y una gestión de negocio reconocida por la interacción con sus clientes.

Con estos fundamentos aportaron a un crecimiento continuo junto a sus clientes. ●





POR EL CAMINO DE LA TECNOLOGÍA, LA CALIDAD Y LA SUSTENTABILIDAD

Los 30 años de Insumos Plásticos S.A., son testimonio de un recorrido con un espíritu emprendedor. Con objetivos claros que motivan el trabajo en equipo y las ilusiones que impulsan a avanzar.





En el marco de los 30 años de Insumos Plásticos S.A., su actual CEO, José Manuel Ferreira, expresó la importancia de este acontecimiento, a partir de este testimonio que lleva a conocer más sobre esta empresa nacional.

- Insumos Plásticos S.A. es una empresa próxima a cumplir 30 años ¿cómo fue el camino recorrido?

Estamos muy contentos y orgullosos de cumplir 30 años. El mundo empresario y en especial nuestro mercado reconocen lo difícil que es mantenerse y crecer a pesar de las dificultades. Edgardo Larocca y Héctor Ferreira iniciaron las operaciones, en contexto económico y social, en donde tomar la decisión de crear una empresa podía parecer un despropósito. El espíritu emprendedor, el gran esfuerzo personal sumado a una destacada visión de futuro, permitieron que Insumos Plásticos S.A. transitara con éxito esta etapa. Obviamente la fórmula se completa con el gran aporte de nuestra gente que, con sus capacidades y compromiso, ayudaron a cumplir con los objetivos planteados.

El recorrido se inicia primero con los adhesivos para PVC, luego la fabricación de accesorios para caños de PVC y ahora, inmersos en un nuevo negocio de plásticos reforzados de Bañeras e Hidromasajes y Piletas, hacen que nos ilusionemos y veamos los próximos 30 años con gran optimismo.

- El paradigma actual indica un escenario tecnológico, de calidad y sustentable a la vez ¿cómo se proyecta hacia ese objetivo?

Más que un objetivo, entendemos que es un camino y una manera de hacer negocios. La calidad es parte de nuestro ADN, no concebimos ningún proceso sin pensar en ello y la tecnología es el gran aliado en este tema; siempre dentro del cuidado del medio ambiente.

Es imposible pensar los negocios del futuro sin estos tres ingredientes fundamentales.



- ¿En qué etapa de expansión y crecimiento está la empresa a partir de la adquisición de Fibra Industria?
Ya pasamos la etapa de adquisición y adaptación; ahora estamos transitando una etapa de fuertes inversiones en tecnología y desarrollo, de una estrategia comercial que permita acercar el producto a nuestra nutrida lista de clientes.

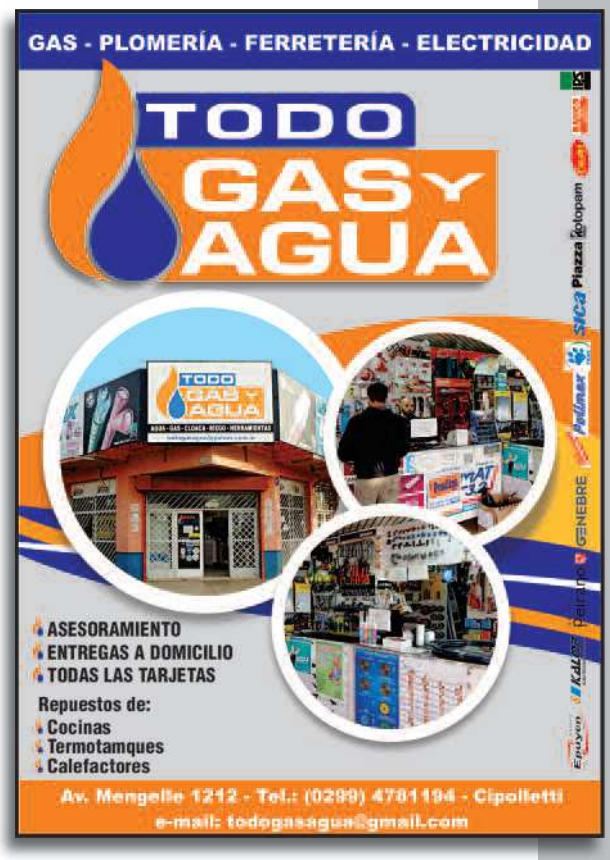
- ¿Cómo se compone la línea de esta nueva unidad de negocios?
Nuestra unidad de negocio de plástico reforzado la dividimos según el mercado al cual se dirige, por un lado productos para baños tales como bañeras, hidromasajes, piletas para vanitorys y platos de ducha, con la marca BÄDEN ARGENTINA y por otro Piletas para Lavadero.

- ¿Y con respecto a la tradicional línea de adhesivos y selladores Lösung que novedades hay?
Nuestra filosofía de trabajo implica un constante interés por la innovación y la mejora continua. Todos nuestros productos periódicamente pasan por exhaustivos procesos de control que permiten analizar su calidad y su eficiencia de uso.
El contacto permanente con nuestros clientes nos ayuda a incorporar mejoras y sugerencias que luego de analizadas son incorporadas a nuestros productos.
Actualmente estamos en una etapa de investigación y desarrollo de una nueva fórmula para nuestra línea Lösung de sellaroscas para agua y gas. Próximamente y luego de las pruebas correspondientes estaremos en condiciones de contarles más detalles.

- ¿Cómo ve el mercado en la actualidad y en el mediano plazo?
Estamos viendo una lenta pero clara recuperación del mercado y somos optimistas para lo que se viene. Esperamos y deseamos un futuro con mayor actividad.

- ¿Cómo fideliza a clientes, distribuidores e instaladores radicados en diferentes zonas del país?
Tenemos un equipo de representantes comerciales de gran capacidad y experiencia. Muchos de ellos tienen más de 20 años con nosotros y son

>>





muy reconocidos por su trayectoria. A través de ellos y el contacto permanente desde nuestra sede central, llegamos a todo el país con gran frecuencia. Por otra parte organizamos charlas y conferencias técnicas con clientes e instaladores, con el objetivo de compartir experiencias, obtener información y responder a sus necesidades.

- ¿Están haciendo uso de las redes sociales para difundir la información?

Estamos convencidos de la necesidad de profundizar en este aspecto. Actualmente estamos presentes en Facebook para nuestro negocio de Bañeras e Hidromasajes y estamos pensando e ampliar en las otras redes disponibles para todos nuestros productos.

- ¿Qué acciones de Responsabilidad Social Empresaria realizan?

Ahora se llama Responsabilidad Social Empresaria, pero Insumos Plásticos S.A. siempre estuvo atento a las necesidades sociales de los entornos donde desarrolló sus actividades. El ayudar a los demás de manera informal o formal es y será un valor que nos distingue.





“Instalando IPS me siento parte de un equipo.”

Daniel Celerino
Profesional Instalador
Tucumán, Argentina
Arq. Mariana Vodopiviz
Supervisora Técnica IPS

IPS crece junto a sus **Profesionales Instaladores**, brindando respaldo en obra en todo el país y garantizando sus productos por 50 años de uso continuo. **Calidad IPS es respaldo, servicio y garantía.**

Instalamos confianza
AGUA, GAS y DESAGÜE

IPS



0800 888 1120 • /IPSinstalaciones • www.ips-arg.com

GRUPO DEMA



www.horaciosuarez.com

CUANDO ESTAMOS SEGUROS, DORMIMOS TRANQUILOS.

Las tuberías SIGAS de acero y polietileno, unidas por Thermofusión, garantizan TRIPLE SEGURIDAD en la conducción de gas.

Por eso, si el gasista instaló SIGAS, podemos dormir tranquilos. Más de 30 millones de metros instalados en todo el país lo garantizan.





Sigas
THERMOFUSION
LÍDER EN TRANQUILIDAD