AIGAS NEUQUÉN

Publicación de la Asociación de Instaladores de Gas del Neuquén - Año XV - N° 92 - Abril 2020- Distribución Gratuita

EMERGENCIA SANITARIA GLOBAL COVID-19



Responsabilidad individual para superar esta situación de manera colectiva.

Sanitarios Juan y Luis

Siempre Junto al Instalador

› Gas › Agua › Desagües › Calefacción › Riego por Aspersión



25 de Mayo 1226 - 0298 4432454 - sanitariosjuanyluis@hotmail.com
General Roca - Río Negro

AGUA - GAS - CLOACAS - SANITARIOS - GRIFERÍA

fluidos patagonia s.a.

IPS

Roca · duke · Motorarg · nataclor · RADIARTE · Rotopam · Raccord · siFolimp · RAIN BIRD · FUSIO GAS · Grifería Peirano

Sarmiento 850 (8300) Neuquén Capital
Tel. Fax:(0299) 4474777
447 4767 Rot.

S.Martín y S.Peña
(8324) Cipolletti
Tel.Fax: (0299) 4782222 Rot.

fluidos@fluidospatagonia.com.ar / www.fluidospatagoniasa.com.ar

AIGAS NEUQUÉN

Publicación de distribución gratuita,con información y datos relacionados con el rubro Gas y afines.

Asociación de Instaladores de Gas del Neuquén - Pers.Jur. 2523/83

Río Diamante 405

Cel: (0299) 512 6044

aigasnqn@hotmail.com

Propiedad de la Asociación de Instaladores de Gas del Neuquén. RPI: EN TRÁMITE

Presidente: Canteros, Marcelo Javier
Vicepresidente:Penovi, Eraldo Celso
Cel.: ((299) 540-3040
Secretario: Abello, Feliciano
Cel.: (299) 511 5663
Prosecretario: Maliqueo Santiago
Tesorero: Oporto rios, Alberto
Pro Tesorero: Ponce, Juan Carlos

1° Vocal Titular: Payllalef, Hugo Alfredo
2° Vocal Titular: Sanchez, Hugo
3° Vocal Titular: Passamonti, Mario Alfredo
4° Vocal Titular: Bustamante, Marcelo

1° Vocal Suplente: Barra Navarrete, Omar
2° Vocal Suplente:Cruz, Benancio
3° Vocal Suplente: Jara, Horacio Hernán
4° Vocal Suplente: Mansilla, Luis

Comisión Revisora De Cuenta

Titulares:
Sandoval, Miguel Ángel
Soto, Carlos Alberto

Suplentes:
Dinamarca, Julio Daniel
Mendoza, Oscar Alberto

Las opiniones e ideas expresadas en las notas son responsabilidad de sus autores y no representan necesariamente el pensamiento de la Comisión Directiva de la A.I.G.A.S., deslindando cualquier responsabilidad en ese sentido.

Staff

Realizado por:
Bardas Editorial
Tel. Exclusivo para Publicidad
(0299) 154-155980
bardaseditorial@gmail.com
Comercialización: ***Edgar Zavala Rubio***
Horario: 08:30 a 12:00 Hs. y 16:00 a 20:00 Hs.
Días hábiles(De lunes a viernes))
Notas: ***Lic. Silvana Zavala Rubio***
Leticia Zavala Rubio
Diseño y Maquetación: ***Carlos Arrieta***

Año XV- N° 92 - Abril 2020

Editorial

Al mundo entero le toca atravesar la pandemia del Covid-19, una situación que nos atraviesa y que implicó tomar medidas extremas para prevenir el colapso del sistema de salud, como sucedió en varios países.

Estas medidas llevan además a una fragilidad económica y social nacional, que afecta directamente nuestras nuestras realidades.

Son tiempos de incertidumbre, de muchos interrogantes y hasta angustia. Pero quizás se cumpla la frase “toda crisis representa una oportunidad”, y se empiecen a generar medidas económicas que favorezcan a la mayoría y no a un sector minoritario, que implique el fortalecimiento de la salud, la educación y se ejecuten obras que impulsen las exportaciones, mejoren la conectividad interna. Se fortalezca a las Pymes, como a la producción para el mercado interno, que impliquen abaratar el precio de los alimentos y de los demás bienes y servicios que consumimos a diario.

Como organización social debemos fortalecernos para el acompañamiento en esta situación que provocará consecuencias difíciles de determinar, pero que sin dudas impactan en el desarrollo de nuestras tareas y por ende en la economía de cada instalador.

Y en todo caso, abierta la posibilidad de empezar a hacer obras de instalaciones, es fundamental tomar todas las medidas de seguridad e higiene para nuestro resguardo, pero también para el de nuestras familias y comunidad.

Esta situación implica pensarnos de manera colectiva, solidaridad y con conciencia ciudadana para que juntos podamos superarla.

El desafío es mundial, el compromiso individual y la salida es colectiva.

Comisión Directiva

Se viene el invierno, ¿QUÉ HAGO CON MI CALDERA?



La calefacción por agua (radiadores y piso radiante) es uno de los sistemas más usados y con más crecimiento en los últimos años. El confort y la versatilidad de este sistema, sumado a su ahorro energético, hacen que cada vez más usuarios opten por instalarlo y por ende deban estar preparados a aprovecharlo cuando más lo necesitan (en invierno) y evitando tener problemas de funcionamiento.

El elemento vital de este sistema es “La Caldera”. Tenemos que entender que una Caldera es una máquina térmica, y como tal requiere de cuidado, control y mantenimiento. La misma funciona con agua, gas y electricidad, y la interacción de estos elementos está dada por medio de sus componentes, como ser: quemador, vaso de expansión, bomba recirculadora, ventilador, plaqueta, válvulas de seguridad, presóstatos, sondas, válvula de gas, juntas, o´rings, etc., hacen que los mismos tengan un desgaste natural del uso continuo del sistema y deban tener un mantenimiento preventivo básico.



El mantenimiento preventivo es un trabajo que se programa, se debe realizar una vez por año, y consiste en la limpieza y control de la caldera cuando esta funciona sin ningún problema. Es muy importante que, en una caldera nueva, se realice el mantenimiento preventivo pasado el primer año de uso, dado que sabremos con precisión si el equipo está funcionando de manera correcta, evaluando las condiciones de la instalación y el medio dónde está instalado.



Por lo general el usuario acude al Servicio Técnico cuando la Caldera sufre de algún inconveniente que puede dejarla fuera de servicio o no. En estos casos el servicio pasa de ser preventivo a “Correctivo”. Si esto sucede el problema puede llegar a ser más serio que el anterior, pudiendo derivar en el recambio de componentes in situ, o bien en el desmontaje de la caldera para una reparación en un banco de pruebas, hasta el recambio de la misma por una relación de costo de reparación y durabilidad.

Es importante que el usuario no tenga que llegar al punto de la reparación de la caldera y sea precavido. Está estudiado y demostrado por los fabricantes que una caldera mural convencional, con un uso razonable, en un medio favorable, con una instalación correcta y realizando el mantenimiento preventivo adecuado, la misma debe superar los 10 años de uso.

>>





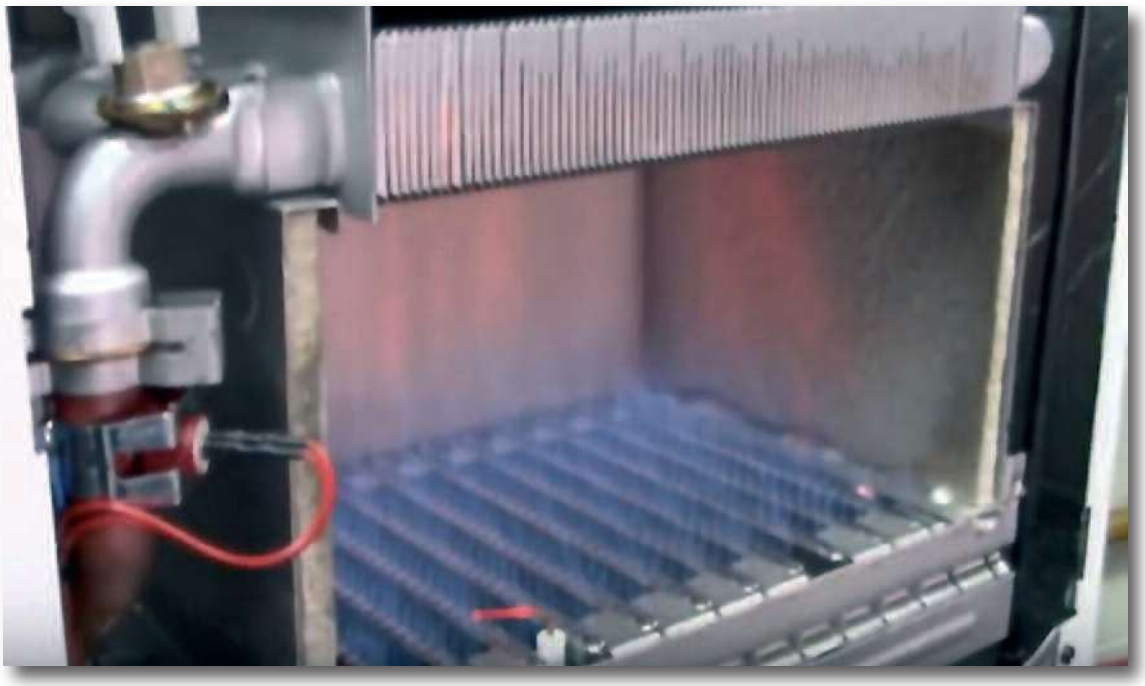
Tips importantes para mantener tu caldera operativa y sin problemas



1.- Mantenimiento Preventivo: no esperar al invierno para realizarlo. La alta demanda estacional de técnicos calificados en esta época del año hace que la demora en el servicio sea prolongada.

2.- Calderas SOLO para Calefacción: no esperar el frío intenso para encenderla, más si estuvo en la temporada de verano inactiva, esa falta de funcionamiento y posterior arranque del sistema puede traer algún inconveniente producto de la misma caldera o de la instalación.

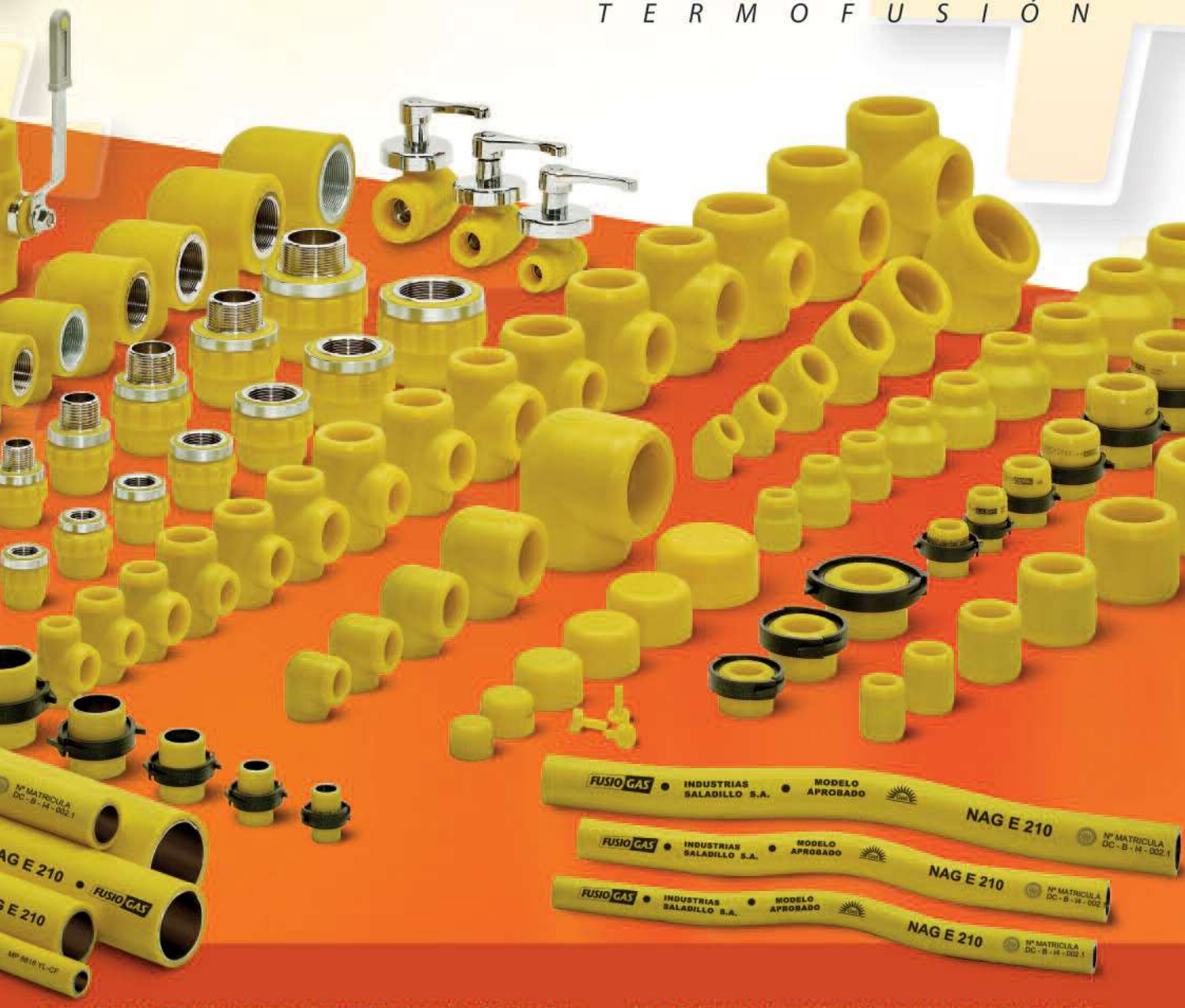
3.- Marca de la Caldera Reconocida: además de comprar una marca de caldera con trayectoria, que el proveedor de la Caldera garantice la existencia de repuestos durante los años de funcionamientos. Hoy día hay muchas marcas de calderas que se venden por lotes pequeños, privilegiando la economía, pero no tienen un representante nacional que las respalde en el tiempo de uso y esto puede obligar a un reemplazo inesperado del equipo.



ROBUSTEZ, RESISTENCIA Y SEGURIDAD EN CONDUCCIÓN DE GAS

FUSIO GAS®

TERMOFUSIÓN



Los codos y transiciones roscadas ***Fusiogas*** están fabricados a partir de accesorios de latón forjado y niquelado recubiertos íntegramente en polietileno.

Nuevos!



- *Las roscas soportan esfuerzos de torque muy superiores a los requeridos sin rotarse ni romperse.*

Los niples y bujes reducción con aro tope removible resuelven las uniones con una mínima separación y una perfecta alineación.

Nuevos!



- *El uso combinado facilita y agiliza el desarrollo de las instalaciones internas de gas y es particularmente útil cuando se deben embutir o empotrar en espacios reducidos.*

IRAM MARCA DE CONFORMIDAD NAG E 210 · Gas

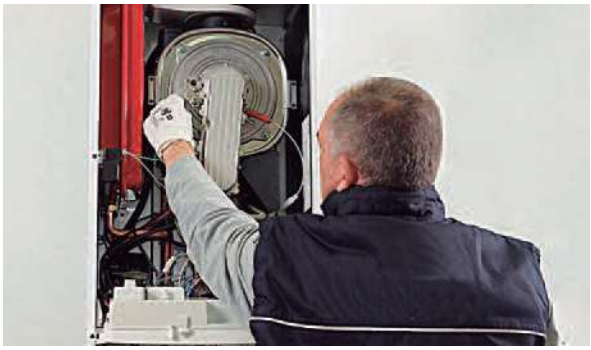
Nº de matrícula DC-B-I4-002.1

IRAM GESTIÓN DE LA CALIDAD · CERTIFIED IQNet MANAGEMENT SYSTEM

Certificación del proceso de gestión de la calidad

www.industriassaladillo.com.ar

Industrias Saladillo S.A.



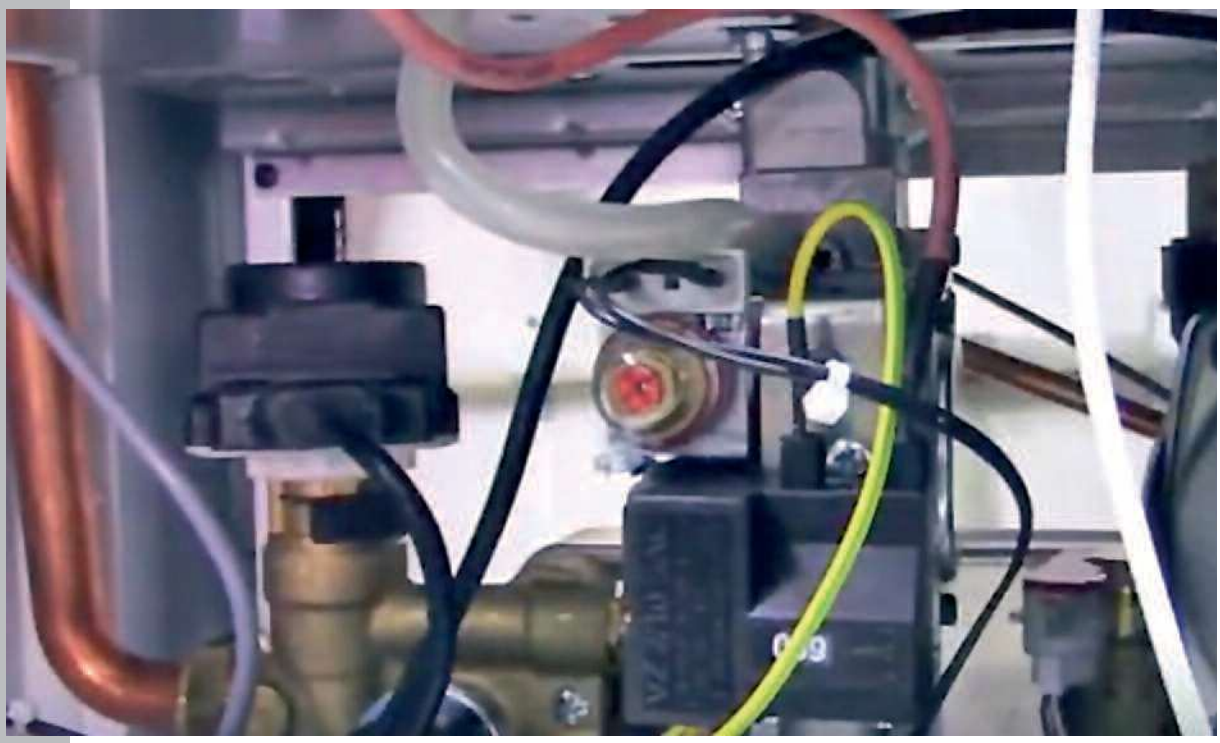
4.- Servicio Técnico Confiable: es CLAVE que el proveedor de la Caldera disponga de un Servicio Técnico confiable, que se maneje bajo un protocolo de mantenimiento oficial y pueda dar respuesta rápida y razonable ante urgencias.

Esta temporada (2020) y en medio de los problemas globales que estamos transitando (Pandemia) el tiempo para responder y resolver inconvenientes se verá afectado, recomendamos no esperar al frío intenso y ser precavidos más que en otros años.

Llamá a tu proveedor o servicio técnico y asesorate

Por ***Ing. Marcelo Remolina***
Instalaciones Patagónicas
(Rep y Service Oficial Calderas BAXI y Férroli)

> *"El mantenimiento preventivo es un trabajo que se programa, se debe realizar una vez por año, y consiste en la limpieza y control de la caldera cuando esta funciona sin ningún problema."*





Grupo Dema, vanguardia tecnológica en conducción de fluidos, presenta las primeras LIBRERÍAS BIM diseñadas en la Argentina, compatibles con REVIT®, para proyectos de instalaciones de CALEFACCIÓN, con su sistema de piso térmico TUBOTHERM, que incluyen listados de materiales de actualización permanente.

Las librerías **BIM de TUBOTHERM** pueden descargarse del sitio web www.grupodema.com.ar donde también están disponibles las de **ACQUA SYSTEM, DURATOP LÍNEA X y SIGAS THERMOFUSIÓN.**

Autodesk Revit® es un software BIM (Building Information Modeling) para diseño arquitectónico, que permite modelar planos en 3D, con un alto nivel de detalle.

Todas las etapas de la planificación, diseño y construcción de edificios e infraestructura, pueden manejarse con este software, de manera colaborativa y con alta eficiencia.

En el caso del diseño de instalaciones, el software posibilita su visualización en 3D, lo que optimiza la planificación de la instalación, como también el cálculo de materiales de manera precisa, reduciendo errores, tiempos y costos.

Las **"Librerías" REVIT de TUBOTHERM, SIGAS, ACQUA SYSTEM Y DURATOP** comprenden todos los tubos y conexiones, diseñados con este software, para que los planos de instalaciones de calefacción, gas, agua y desagües puedan hacerse con las formas y medidas exactas de estos sistemas.

Al final de ese proceso, se genera un listado de materiales completo, para facilitar la presupuestación y abastecimiento de materiales.

GRUPO DEMA agradece así la confianza de los profesionales en todos sus productos: Acqua System, Duratop Línea X, Sigas Thermofusión y Tubotherm, que le permite seguir innovando para sostener el más alto nivel de calidad y servicio en sistemas para la conducción de fluidos.

www.grupodema.com.ar

Tubotherm



Cada Instalador es su propia empresa y el éxito de la misma depende fundamentalmente de la demanda de sus clientes. En todo momento, la atención satisfactoria de quienes nos contratan, implica acciones para que, además, lleven a volver a elegirnos y recomendar a otras personas.



La pandemia repercute en la situación económica y social del mundo, afectando la realidad de todos. El mercado ha cambiado en forma dramática y obliga a buscar estrategias para captar y retener clientes.
El principal objetivo de todo emprendedor es conocer y entender tan bien a los clientes, que el producto o servicio pueda ser definido y ajustado a sus necesidades para poder satisfacerlo.

¿Qué busca obtener el cliente cuando nos elige?

- Un precio razonable.
- Una adecuada calidad por lo que paga.
- Una atención amable y personalizada.
- Un buen servicio a domicilio.

Una persona «de palabra», que cumpla con el horario pactado. Y que pueda comprobar su formación para llevar adelante el trabajo.
Alguien que pueda explicarle cuál es el problema y qué solución puede darle.
Está estadísticamente comprobado que los clientes compran buen servicio y buena atención, por sobre calidad y precio. Brindar un buen servicio

no alcanza, si el cliente no lo percibe. Para ello es necesario tener en cuenta los siguientes aspectos que hacen a la atención al público.

Ser Cortez: Se pierden muchos clientes si el personal que los atiende es descortés. El cliente desea siempre ser bien recibido, sentirse importante y que perciba que uno le es útil.

Atención rápida: A nadie le agrada esperar o sentir que se lo ignora.

Ser Confiable: Los clientes quieren que su experiencia de contratación sea lo menos riesgosa posible. Esperan encontrar lo que buscan o que alguien responda a sus preguntas. También esperan que si se les ha prometido algo, esto se cumpla.

Atención personalizada: ésta nos agrada y nos hace sentir importantes. Nos disgusta sentir que somos un número. Una forma de personalizar el servicio es llamar al cliente por su nombre.

Estar bien informado: El cliente espera recibirlo receptando un buen servicio y una información completa y segura respecto de lo que se hará. El trato comercial con el cliente no debe ser frío y distante, sino por el contrario debe responder a sus necesidades con entusiasmo y cordialidad.



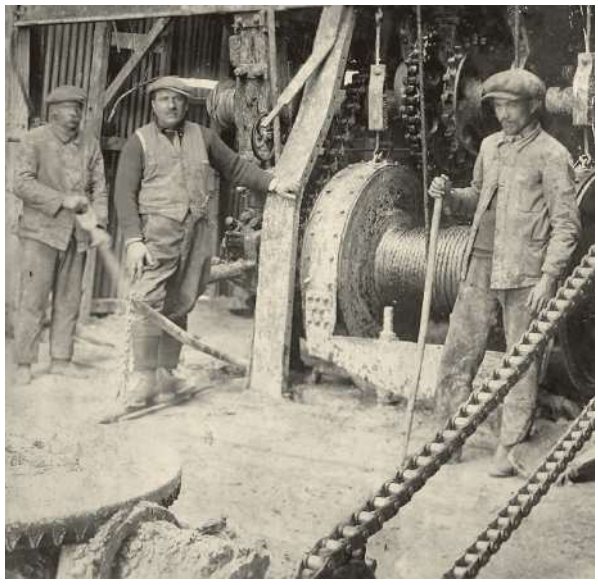


Historia del petróleo en neuquén

Hace un poco más de 100 años, el "oro negro" brotó del pozo 1 de YPF en lo que luego pasaría a ser la localidad de Plaza Huincul. Así comenzó allí la historia del petróleo en Neuquén que fue marcando el ritmo del desarrollo de la provincia.

El petróleo se encuentra siempre en lechos marinos. Hace 170 millones de años cuando aún no existía la Cordillera de los Andes, y el Océano Pacífico llegaba hasta la actual ciudad de General Roca. Por esta razón en casi todo el territorio del actual Neuquén hay petróleo como lo determinan los estudios geológicos del terreno.

En 1918, en lo que es hoy Plaza Huincul, a más de 600 metros de profundidad, en un lugar desértico y azotado por las inclemencias climáticas se levanta el primer pozo petrolero, el número 1. Muy lejos de los centros urbanos y carente de gente que pueda trabajar en esta tarea.







El ferrocarril pasaba por el lugar, pero la estación más cercana estaba en Challacó, a 22 km y era complejo el traslado de las máquinas y herramientas necesarias sin personas para hacer la tarea.
Se le pidió al gobernador Eduardo Elordi que prestara algunos presos de la cárcel de Neuquén para que trasladaran los materiales.
Para ocuparse de todo lo referente a la actividad petrolera, el Estado Nacional crea en 1922 YPF (Yacimientos Petrolíferos Fiscales), que se ocupó de la explotación, producción, refinamiento y comercialización.
En 1928 ya se contaba con 30 pozos petroleros en actividad. También como había ido creciendo la producción fue evolucionando la mano de obra obrera, técnicos y profesionales que se dedicaban a la tarea petrolera.

BARDAS Editorial

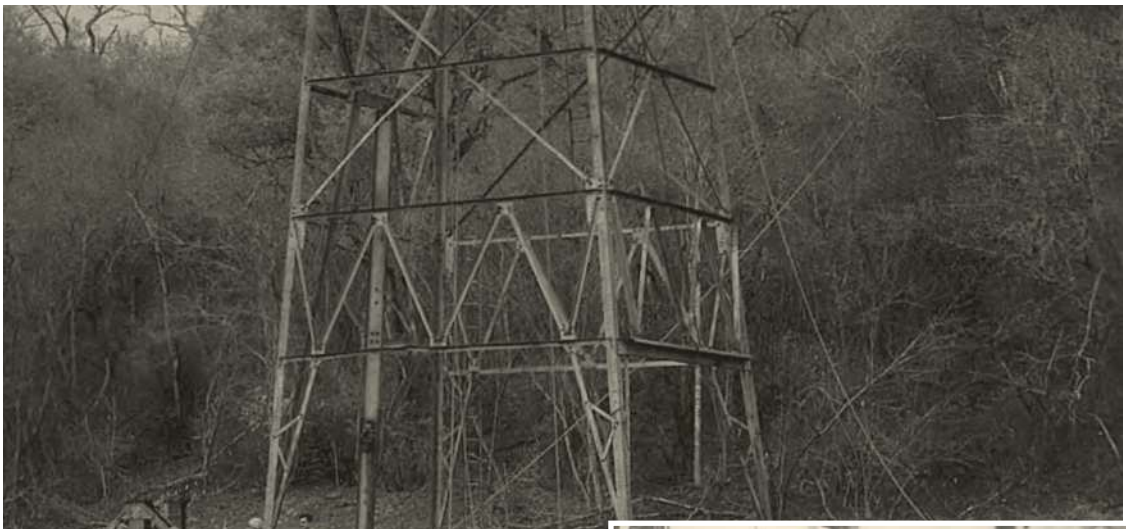
AIGAS NEUQUÉN

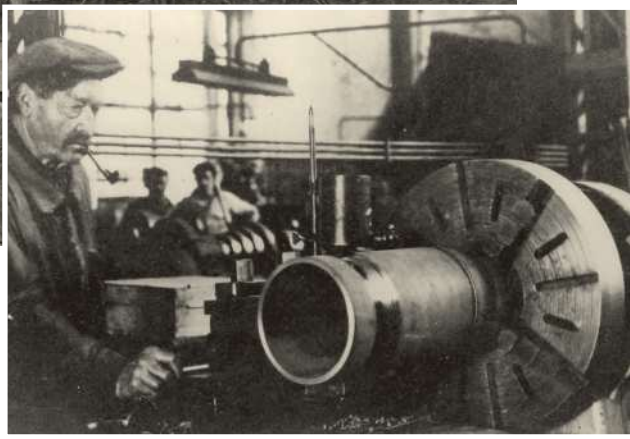
Bardas editorial informa que está disponible la renovada página WEB:

www.aigasneuquen.com.ar.

Allí pueden consultar sobre la Revista Aigas, pero además sobre las planillas de inspección, charlas técnica, capacitaciones y distintas novedades relacionadas con los instaladores. Se invita a visitar este nuevo espacio de información.

>>





Esta actividad había movilizado a muchos trabajadores que se habían trasladado allí, siendo los primeros en llegar la gente del interior del territorio neuquino que se dedicaban a la cría de ganado y también chilenos.

En los primeros momentos venían hombres solos que levantaron precarios ranchos en tierras fiscales de YPF para permanecer en el lugar.

Estos primeros obreros vivían en condiciones de extrema miseria, y podemos apreciar en las fotos no contaban tampoco con vestimenta adecuada para la tarea y para enfrentar la rudeza del clima.

En 1924 lo que es hoy Plaza Huincul contaba con 800 habitantes, la familia de esos obreros que poco a poco fueron trasladándose para quedarse en el lugar.

Pero en 1932, al incendiarse unos tanques petroleros, prohibieron quedarse en esas tierras fiscales de YPF.

Como consecuencia de este incidente cargaron a todos en camiones y los llevaron hasta un arenal en lo que hoy es Cutral-Có, para volver a instalarse en ranchos precarios de barro, chapas de cartón y surgiendo así el “Barrio Peligroso”, como se lo llamaba.

En 1933 nace en ese lugar “Pueblo Nuevo” que luego sería la Ciudad de Cutral-Có, con leves mejoras de las condiciones de vida en el lugar, con la llegada de médicos, docentes y otras personas relacionados con la actividad petrolera.

Así, cómo evolucionó la vida social y urbana de estos lugares, también se modificaban las condiciones de trabajo y vivienda. Los primeros obreros realizaban toda una tarea netamente manual y sin una adecuada vestimenta de protección y abrigo; hoy en día muchos de esos trabajos son automatizados y menos riesgosos para ellos.

La inquietud que siempre la gente se planteaba, era que pasaba si YPF no sacaba lo suficiente de estos pozos o el petróleo se acababa, por eso tenían mucho temor al instalarse en el lugar.

Y el reclamo de quienes vivían en Cutral-Có



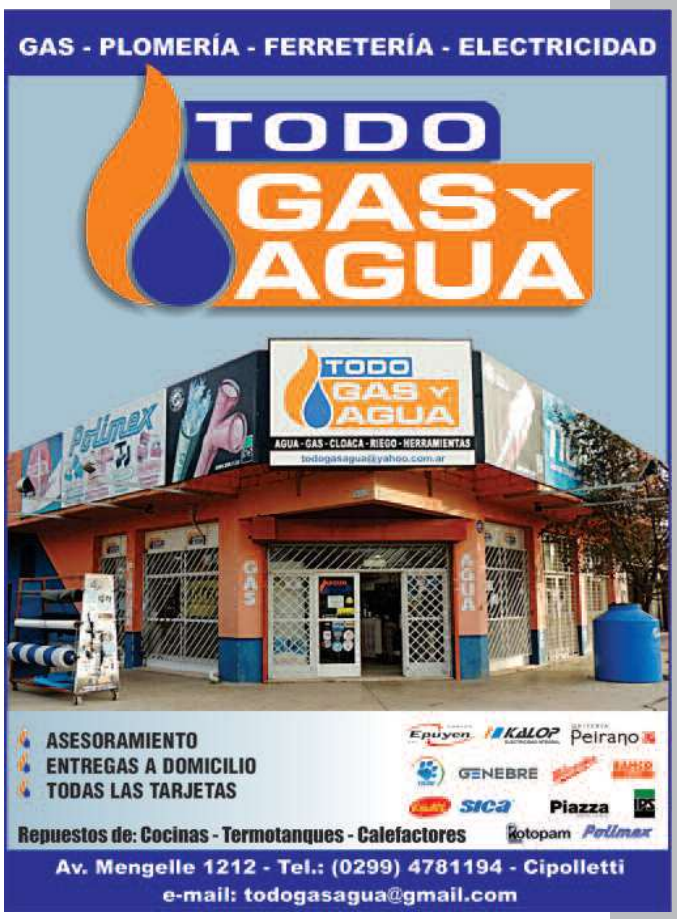
Fuente: Instituto Argentino de Petróleo y Gas
Publicación Nuestra Energía. Nuestro Futuro, Mayo 2013

y Plaza Huincul, fue siempre que el gas y el petróleo que se extrae sean procesados en origen, levantando industrias que lo utilice cómo insumo básico y evitar el traslado a centros lejanos.

En 1940 se encontró Challacó convirtiéndose en la apertura petrolera de Neuquén hacia el país. Siguieron algunos descubrimientos más pero la casi 60 años después, en 1977, se descubrió Loma La Lata, una megareserva de gas y condensado, proveniente de la formación Sierras Blancas, con pozos con caudales solo comparables en la actualidad con más importante de Vaca Muerta.

La actividad petrolera sufrió cambios, retrocesos y los lógicos vaivenes de la situación del país, no se trazó una política de Estado que se siguiera y respetará a pesar de los cambios de gobierno.

La economía actual globalizada hace que la actividad sufra también las crisis mundiales, como está ocurriendo actualmente con Vaca Muerta. ●



Administradora va a juicio por la muerte de una joven por monóxido



En agosto de 2018, en la ciudad de Córdoba, falleció producto de la inhalación de monóxido de carbono, la estudiante salteña Nadia López Nievas. La Administradora del edificio deberá responder por homicidio culposo, ya que la Justicia consideró que debió controlar el normal funcionamiento del calefón, que tenía obstruida la evacuación de gases.

> *"Los dueños, la inmobiliaria y quien administra deben responder solidariamente ante estos sucesos.*
> *Pero en este caso no existía inmobiliaria y el propietario había delegado en sus dos hijos el manejo de los alquileres."*

Excremento de palomas fue el problema que causó el taponamiento del conducto de evacuación de gases de un calefón cuya descarga de monóxido de carbono ingresó al departamento que estaba alquilando la estudiante salteña Nadia López Nieva (26) a mediados de agosto de 2018.

Ahora, otra joven que se ocupaba de la administración deberá responder en juicio oral por homicidio culposo. La chica murió intoxicada por ese gas venenoso que no avisa, ya que es insípido, inodoro e incoloro, y que, por ello, es calificado como "enemigo silencioso".

Hacía tres años que había alquilado el departamento de Illía 684 a un propietario que había delegado en sus hijos el alquiler de algunas propiedades. En julio de 2017, renovó el contrato y, a mediados de agosto del año siguiente, se produjo el siniestro que derivó en la muerte de la joven estudiante norteña.

El hecho

La mujer se estaba bañando y advirtió los primeros síntomas de envenenamiento con monóxido de carbono. Alcanzó a salir del baño envuelta en una toalla y trató de abrir las ventanas, pero no pudo recuperarse de la intoxicación gaseosa.
La obstrucción del dueto de evacuación era tan severo que, cuando los peritos judiciales hicieron una prueba para comprobar las causas del siniestro, casi se intoxicaron y debieron apagar inmediatamente el calefón. Luego, para conocer cuál era el motivo del taponamiento del caño, comprobaron que en un codo había heces de pájaros.
López Nievas era estudiante de Ingeniería Mecánica y su vida y sus sueños fueron frustrados por esta circunstancia. El fiscal que entendió en la causa, Gustavo Dalma, sostuvo que quien administra el departamento es responsable de su seguridad y que debe prevenir cualquier tipo de eventualidad y garantizar el mantenimiento de la unidad alquilada.



Administradora va a juicio por la muerte de una joven por monóxido

Debe responder por homicidio culposo de la salteña Nadia López Nievas en agosto de 2018 en un departamento de Nueva Córdoba.

La Justicia considera que debió controlar el normal funcionamiento del calefón, que tenía obstruida la evacuación de gases.

LOS DUEÑOS, LA INMOBILIARIA Y QUIEN ADMINISTRA DEBEN RESPONDER SOLIDARIAMENTE ANTE ESTOS SUCESOS.

PERO EN ESTE CASO NO EXISTÍA INMOBILIARIA Y EL PROPIETARIO HABÍA DELEGADO EN SUS DOS HIJOS EL MANEJO DE LOS ALQUILERES.

Responsabilidad culposa

Los dueños, la inmobiliaria y quien administra deben responder solidariamente ante estos sucesos, pero en este caso no existía inmobiliaria y el propietario había delegado en sus dos hijos el manejo de los alquileres. A su vez, uno de esos hijos fue absuelto porque no estaba a cargo de la administración, lo que sí hacía Virginia Laura Riera, de 42 años, quien debe responder en debate oral por homicidio culposo, según la requisitoria de esta semana.
Riera es la socia gerente de Marvir SRL, la empresa que suscribe el contrato que lleva su firma.
La instrucción considera que el locador de una vivienda tiene la obligación de dar el inmueble que tiene a cargo en perfectas condiciones de uso, tanto en el aspecto Edilicio como en lo que respecta al funcionamiento de los artefactos asociados.
Para el fiscal, Riera creó "un riesgo no permitido" que generó el taponamiento que produjo el ingreso de gases al interior del departamento y provocó la muerte de Nadia.
La descripción de los hechos formulada por Dalma indica "acabadamente la falta de interés y mantenimiento de la unidad locada evidenciada por la imputada Virginia Laura Riera".
Además, el fiscal interviniente indica que "si hubiese cumplido con su deber de entregar el inmueble en condiciones de habitabilidad y con un correcto mantenimiento, se habría evitado el desenlace fatal".
Sobre esta acusación, Riera negó el hecho y se abstuvo de prestar declaración.



>>

Controversia inmobiliaria

El caso es cuanto menos controversial, porque existe culpa de la administradora frente a un agente externo, un pájaro que con su excremento taponó el dueto de evacuación de gases. No obstante, la responsabilidad del mantenimiento se adjudica a Riera.
Fuentes judiciales consultadas por este medio indican que esas responsabilidades también se hacen extensivas a las inmobiliarias en el caso de que participen en la operación. "Además de unir a las partes, son garantes de que lo que se entrega (en alquiler) también esté en condiciones", sostienen. Por esto deben tenerse presentes todas las responsabilidades, de los diversos actores que están del lado del locador -como propietario, inmobiliaria y administrador porque pueden incurrir en un hecho culposo del cual pueden ser responsables no sólo desde el punto de vista penal, sino también desde la órbita civil.

Acciones para evitar estos hechos.

Recomendaciones que deben seguirse todos los años.
Para evitar estos siniestros es clave examinar las salidas al exterior de hornos, de calefones, de estufas y de calderas para asegurarse que están permeables y en buen estado. También hacer revisar la conexión cuando la llama de estufas y hornallas no es azul. Si es anaranjada, es una mala señal. Asimismo, cabe el control cuando hay rastro de una mancha negra en el techo y en la pared (en el recorrido que hace el caño). Especialistas de la Asociación de Instaladores de Gas y Sanitarios de Córdoba (Aigas) señalan que cada seis meses o un año es necesario revisar los artefactos que funcionan con este sistema de combustión. Aconsejan a los usuarios que controlen la credencial de matriculación del gasista y que esta esté vigente.

Fuente: Francisco Guillermo Panero
fpanero@lavozdelinterior.com.ar
Diario La Voz del Interior



CORONAVIRUS:



HABLEMOS SIMPLE Y CLARO

La epidemia causada por el nuevo coronavirus es grave y ha generado una emergencia sanitaria global. Requiere de la responsabilidad individual para superar esta situación de manera colectiva.

El Covid19 pertenece a la familia de los coronavirus (se llama así porque parece llevar una corona en su superficie). Son virus muy conocidos por los científicos, ya que habitualmente producen resfríos comunes y simples pero que cada tanto cambian (mutan) y generan enfermedades muchísimo más graves y mortales. Esta última mutación que tuvo, le permitió pasar de los murciélagos a los humanos. Este mismo fenómeno se ve tam-



>>

MEDIDAS IMPORTANTES

• Lavarse las manos frecuentemente con un desinfectante de manos a base de alcohol o con agua y jabón.
• Adoptar medidas de higiene respiratoria:
Al toser o estornudar, cúbrase la boca y la nariz con el codo flexionado o con un pañuelo; tire el pañuelo inmediatamente y lávese las manos con un desinfectante de manos a base de alcohol, o con agua y jabón.
• Mantener el distanciamiento social: al menos 1 metro de distancia entre usted y las demás personas, particularmente aquellas que tosan, estornuden y tengan fiebre.
• Evitar tocarse los ojos, la nariz y la boca: Las manos tocan muchas superficies que pueden estar contaminadas con el virus y puedes transferírselo a sí mismo.
• Si tiene fiebre, tos y dificultad para respirar, solicite atención médica a tiempo.



bién con el virus de la gripe y por eso se llama Aviar cuando viene de las aves o porcina cuando es de los cerdos. Lo peligroso de estas situaciones es que cuando el nuevo virus empieza a circular nos encuentra sin defensas, sin anticuerpos protectores.

Características del COVID19

1. Muy Contagioso. Incluso más que la gripe
2. Produce neumonía severa y con alta mortalidad especialmente en personas mayores o con enfermedades como diabetes, asma, desnutrición, personas con cáncer, etc.
3. Los síntomas típicos son FIEBRE y TOS SECA. Como se ve son síntomas muy comunes, por eso es muy importante preguntar si hubo contacto con personas enfermas o que vengan de países o zonas donde se sabe que el virus está circulando.
4. Muchas personas CONTAGIAN Y NO LO SABEN porque no tienen síntomas. Son personas portadoras del virus que no desarrollan la enfermedad pero que, lamentablemente, son trasmisoras.

¿Qué produjo esta pandemia en países que no adoptaron la cuarentena o que no la hicieron como corresponde?

Un efecto que no tuvieron en cuenta: los contagios masivos de la población COLAPSARON los sistemas de salud. Las terapias intensivas y las internaciones se llenaron de pacientes infectados. Con la gravedad de no tener todavía un tratamiento efectivo y muy pocos respiradores artificiales para la cantidad de personas afectadas. En estos países, además, no se pudo atender adecuadamente a otras enfermedades que siguen ocurriendo: infartos, ACV, etc. Este efecto se llama COLAPSO SANITARIO y es una situación de extrema gravedad para la población en general.

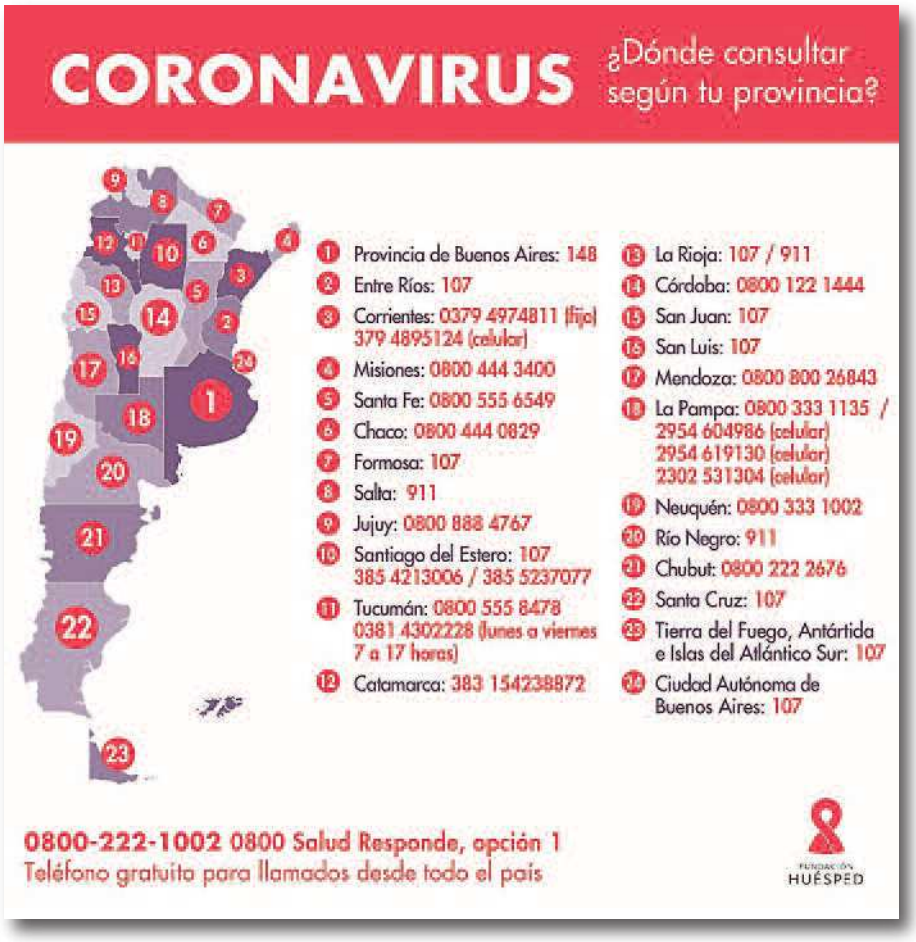
CUARENTENA.

¿Por qué es tan efectiva?

La estrategia de la cuarentena ha salvado millones de vidas a lo largo de la historia humana moderna. Permite varias cosas:

- Aislar a las personas con síntomas.
- Proteger a las personas más frágiles.
- Evitar que el virus circule rápidamente entre nosotros y nos contagiemos todo a la vez.

Este último punto es quizá la estrategia más in-

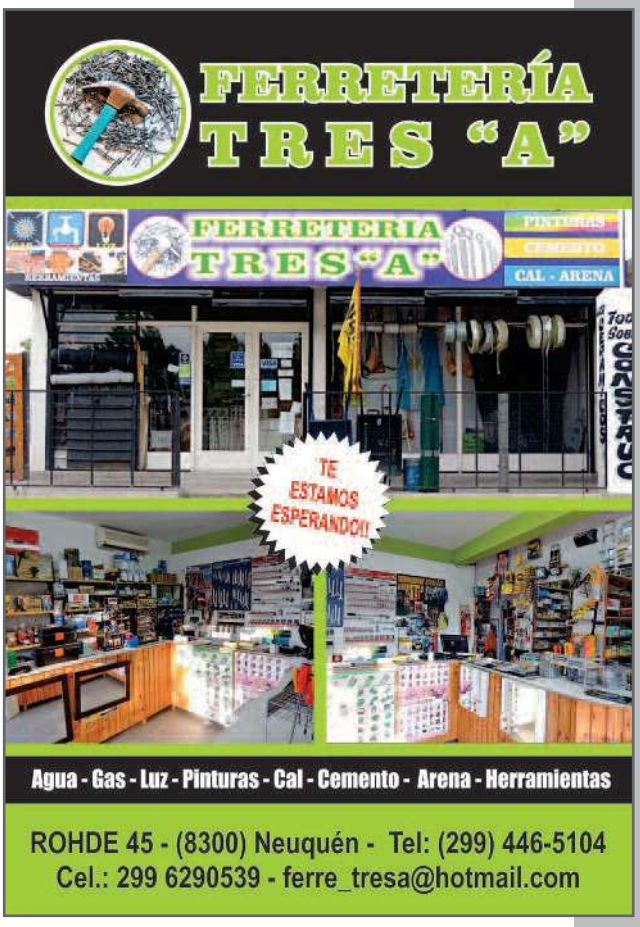


teligente. Se llama: aislamiento social preventivo y obligatorio y es la clave para evitar el colapso sanitario y muchísimas muertes evitables. Está claro que esta estrategia es temporal. Es imposible extenderla mucho en el tiempo sin tener complicaciones económicas, por eso hacer el aislamiento en el momento justo (cuando el virus recién está empezando a circular) y de la forma adecuada (con alta responsabilidad cívica) es lo que nos va a permitir tener éxito. Si yo me cuido, te cuido a vos.

¿Qué enseñanzas nos deja el COVID19?

Que somos una especie frágil en el planeta. Que nuestra supervivencia como especie depende de cómo utilicemos nuestra inteligencia. La higiene demostró, nuevamente, prevenir más contagios que los remedios. Y gracias a la ciencia tenemos la herramienta que más vidas ha salvado en la historia: las vacunas.

Por *Dr.* ***Oscar Escobar*** - MP. 2998
Médico Clínico y Nefrólogo del
Hospital Castro Rendón de Neuquén Capital





TERMOTANQUES DUAL SEÑORIAL

Nueva línea de termotanques Dual Solution. Funcionan a gas y electricidad.

Señorial es una empresa de Grupo Rotoplas y como parte del grupo busca la innovación constante. El termotanque Dual es el único termotanque en el mercado que puede usarse de forma eléctrica o a gas.

- Productos de alta calidad certificados por el IQC y E.N.A.R.G.A.S.
- Fácil instalación.
- Modelos de alta recuperación.
- Servicio técnico en todo el país.
- Línea en color acero inoxidable.
- Mas agua caliente en canillas y duchas simultáneas.
- 7 años de garantía real.

Instalador Gasista Matriculado
ERGAS
Instalación de Gas Natural.
Agua y Sanitarios.
Planos - Habilitaciones.
Limpieza y Reparación
de artefactos a Gas.
Cel.:299
6566028
Daniel Astele 166 - Fernandez Oro

Trabajos en Acero Inoxidable y Bronce – Artesanales e Industriales

INOXIDABLES GARCIA



Venta de Materiales – Chapas – Ángulos – Caños Macizos – Electrodos

Tinogasta 4358 - Neuquén - Tel/Fax:(0299) 4484100 - Tel: 4480527
www.inoxidablesgarcia.com.ar - email:inoxidablesgarcia@gmail.com

INSTALACIONES PATAGÓNICAS

INGENIERÍA
EN CONDUCCIÓN
DE FLUIDOS



Dr. Teodoro Luis Planas 957 - (299) 473 0056 - NEUQUÉN



Santa Fé Sur 191 - Email: ventas@ipsrl.com.ar
(8316) Plottier - Tel.: 0299 4938282



Luis Toschi 598 - CIPOLLETTI
Cel. 299 5858731 - Cel. 299 4220999
ventascipo@ipsrl.com.ar

www.ipsrl.com.ar – Facebook: Instalaciones Patagónicas – WhatsApp +54 9 299 473-0056

Expertos DEMA

La nueva APP de los instaladores

Una valiosa herramienta de trabajo, con la mejor información y servicios:

Gama de productos

Videos de capacitación

Promociones varias

Tablas de cálculos

Ubicación de comercios y mucho más...



Ver Video en **www.grupodema.com.ar**

Disponible en Google play

Disponible en el App Store

GRUPO DEMA

CENTRO DE ATENCIÓN TELEFÓNICA 11.6600.5604